



Communiqué de Presse

Paris, le 18 décembre 2014

Les sociétés Desk et HLF ont impressionné NAXICAP

Au terme d'un process qui a duré plus de 8 mois, NAXICAP Partners est parvenu à l'acquisition d'un ensemble de 7 sociétés régionales de distribution d'Imprimantes Multi-Fonction (MFP) et d'HLF, une entreprise de location de biens d'équipements technologiques pour un total de 150 M€ de chiffre d'affaires (80 M€ et 70 M€).

L'opération, d'un montant resté confidentiel, a été financée par une unitranche arrangée intégralement par Alcentra, le cédant pour une quote-part minoritaire et NAXICAP Partners en majoritaire. Les dirigeants de chaque pôle ont été associés au capital.

Les sociétés Desk avaient été acquises plus de 10 ans auparavant par M. Patrick Getreide auprès des Tribunaux de Commerce, suite à l'échec d'un build up trop rapide mené par un Capital investisseur.

Le business model repose sur la vente des MFP et de contrats de maintenance de durée longue sur une clientèle très diffuse. Les parts de marchés sont relativement stables et le marché très atomisé ce qui explique la stratégie de build up des opérateurs les plus importants.

L'innovation reste un driver de marché important : des offres en matière de GED et de Cloud sont lancées depuis plusieurs mois chez certains acteurs et constructeurs ; Desk mise sur la compétitivité et la simplicité de leur mise en œuvre pour conquérir une clientèle composée principalement de TPE et PME.

Concernant la partie HLF, elle représente une véritable opportunité de croissance, en stand alone, et réalise déjà plus de 50% de son activité avec d'autres partenaires de la bureautique, de l'informatique, des télécommunications et du matériel médical. La performance de l'outil informatique et les relations de confiance avec les organismes de financement restent des facteurs clés de succès et lui permettent d'être un atout commercial majeur pour les forces de vente qui l'utilisent.

"Nous avons été conquis par la réussite du modèle décentralisé, imaginé par Patrick Getreide : il laisse suffisamment de marge de manœuvre aux présidents locaux pour s'organiser de manière efficace en fonction des spécificités de chaque marché. Leurs points communs restent toutefois la qualité de la relation client et le soin apporté à l'efficience de la logistique." indique Angèle Faugier, Membre du Directoire de NAXICAP.



■ **Cédant :**

- M. Patrick Getreide
- Conseil M&A : Rothschild
 - Pierpaolo Carpinelli, Pierre Sader, Antoine Joris, Amaury Blanloeil
- Conseil juridique : Bredin Prat
 - Philippe Beurier
- VDD Financière : Ernst & Young
 - Any Antola, Emmanuel Picard, François Poncet, Richard le Piouffle

■ **Acquéreur :**

- NAXICAP Partners
 - Angèle Faugier, Stéphanie Nauwelaers, Dominique Frances, Florian Magadoux
- Conseil Juridique : Lamartine Conseil
 - Olivier Renault, Stéphane Rodriguez, Gary Levy, Agathe Fraiman

■ **Due Diligence :**

- Financière : PricewaterhouseCoopers
 - Philippe Chavane, Caroline Lachaud, Claire Girou, Benjamin Compère, Edouard Bitton
- Stratégique : Neovian
 - Patrick Richer, Kevin Bailey, Victor Real, Clement Jarreau
- Et Insight Connect
 - Emmanuel Keller
- Juridique, Social et fiscal : Lamartine Conseil
 - Olivier Renault, Stéphane Rodriguez, Gary Lévy, Marie-Laure Pichard, Isabelle Camus, Agathe Fraiman, Emmanuel Prost, Thomas Verdeil, Nicolas Cuchet, Charlotte Moreau, Corinne Beauchenat, Ugo Audouard



■ Financement :

- Dette unitranche : Alcentra Limited
 - Frédéric Méreau
- Avocat de Alcentra (dette unitranche) : Nabarro & Hinge
 - Jennifer Hinge , Calixte Glotin

■ Conseils management package :

- Oloryn Partners
 - Frédéric Jannin, Roland de Farcy, Ludovic Thiebaut
- Advance
 - Arnaud Vergnole, Jean-Charles Geoffroy

À propos de NAXICAP Partners :

Acteur de référence du capital investissement en France, **NAXICAP Partners** dispose d'1,6 milliard d'euros de capitaux sous gestion. Investisseur impliqué et responsable, NAXICAP Partners construit aux côtés des entrepreneurs avec lesquels il s'associe, un partenariat solide et constructif pour la réussite de leur projet. Filiale de Natixis, la société est organisée en 3 équipes : Innovation & Croissance, Small Caps et Mid Caps qui regroupent 38 professionnels de l'investissement sur 5 bureaux implantés en France : Paris, Lyon, Toulouse, Strasbourg et Nantes.

Pour plus d'informations : www.naxicap.fr

Contact Presse :

Naxicap Partners

Valérie SAMMUT - Tél : 04 72 10 87 99

valerie.sammute@naxicap.fr